



Northern
International
University

DIPLOMADO:

HABILIDADES PARA NEGOCIAR CONFLICTOS

13 y 14 de agosto, 2021.



DIPLOMADO:

HABILIDADES PARA NEGOCIAR CONFLICTOS

Innovation and Human Development Institute (INHUDINS)

Es una organización civil sin fines de lucro, registrada e inscrita bajo las leyes del Estado de California para desarrollar proyectos que ayuden a la consolidación de las sociedades y al pleno desarrollo del ser humano. Las áreas de interés de nuestros proyectos son en Educación; Negociación y Resolución de Conflictos; Migraciones; Estudios Políticos y Económicos; Políticas Públicas y Derechos Sociales; y, Derechos Humanos.

Northern International University (NIU)

Es una universidad fundada y debidamente constituida conforme las leyes del Estado de California, Estados Unidos de América que tiene como objeto la prestación de servicios de educación superior en línea y semipresencial en Latinoamérica.

Justificación

Las personas nos enfrentamos a diario a situaciones de conflictos generados por la falta de estrategias sociales y comunitarias para prevenirlos, en el cual su abordaje se vuelve más complejo al no desarrollar nuestras habilidades que nos permita saber lidiar y resolver a través de la negociación y estrategias estos conflictos.

INHUDINS con el respaldo académico de NIU pone a su disposición el Diplomado “Habilidades para Negociar Conflictos” donde los participantes identificarán dentro de sus potencialidades aquellas habilidades que le ayuden y fortalezcan para poder negociar todo tipo de conflictos ya sea dentro de su vida profesional y personal.

El curso tiene como objetivo identificar y desarrollar en el participante las habilidades personales que le permita un dominio para desarrollar una negociación efectiva y resolución de conflictos desde una perspectiva actualizada de los conocimientos teóricos sobre la negociación y los conflictos que les permita transformar cada uno de ellos en una



oportunidad para desarrollar de mejor manera sus actividades propias y de la otra parte con quien negociaron o lograron acuerdos concretos.

Temas a desarrollar:

- a. Teoría y análisis de un conflicto
- b. Habilidades para negociar un conflicto
- c. Fases de una negociación de un conflicto

Duración del diplomado:

16 horas. (4 horas de aprendizaje vía zoom y 12 horas de aprendizaje asincrónico)

Fechas:

13 y 14 de agosto, 2021.

Hora sesión zoom:

17:00 a 19:00 horas (California)
18:00 a 20:00 horas (Centro América)
19:00 a 21:00 horas (México)
19:00 a 21:00 horas (Perú)

Inscripciones:

<https://forms.gle/WCqMr3hJvzbqiwRGA>

Web institucional:

www.inhudins.org
www.ni.university

Costo:

Gratuito

Certificado de NIU (opcional):

US \$ 35.00



Northern
International
University